Karrierelevel	Vertragsart	Veröffentlichung	Standort
Berufserfahren	Vollzeit - 40h/Woche	23.09.2024	Dresden + mobil

SAP Consultant - Sales Cloud (Mensch*)

Jetzt bewerben

Gestalte mit uns gemeinsam die Zukunft und den Markt mit innovativen Ideen.

Lead- und Opportunity-Management sind wesentlicher Bestandteil Deiner DNA? Du verstehst, warum 360°-Kundenprofile und Sales-Automation ein entscheidender Wettbewerbsvorteil sind? Du denkst lösungsorientiert, ressourcenschonend und plattformübergreifend und weißt daher um die Vorteile der ERP-Integration für ein kundenorientiertes Ordermanagement?
Dann gestalte auf Basis Deines Prozess- und Applikationsverständnisses flexible und moderne Lösungen, die das volle Vertriebspotenzial unserer Auftraggeber ausschöpfen und gestalte mit uns die Customer Journey von morgen.

Deine zukünftige Rolle

- Beratung von Kunden im Sales Kontext und den zugehörigen Prozessen sowie Systemlandschaften
- Durchführung von Workshops zur Aufnahme von Anforderungen und Use Cases
- Erstellung und Realisierung von Lösungskonzepten inklusive Teilprojektleitung sowie Anpassung des Sales Systems, Implementierung und Anwendersupport
- Mittelfristige Übernahme der Accountverantwortung und Mentoring-Tätigkeiten

Dein individuelles Profil

- Studium im Bereich Wirtschaftsinformatik oder einem verwandten Bereich mit Schwerpunkt Vertrieb oder Supply Chain-Inhalten
- Mehrjährige praktische Erfahrungen in der Prozessautomatisierung sowie mit SAP Sales Cloud, Salesforce oder vergleichbar
- Idealerweise Kenntnisse im ERP-Umfeld (SAP S/4HANA / SAP ERP mit Schwerpunkt SD oder CS)
- Erfahrungen mit Projektmethodik und Anforderungsmanagement sowie hoher Grad an Verbindlichkeit und Lernbereitschaft
- Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch sowie projektabhängige Reisebereitschaft

Please only apply if you speak the German language at least C1 level.

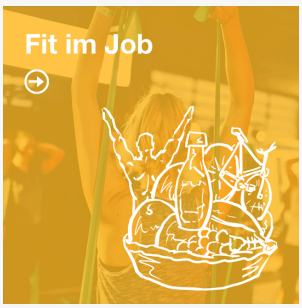
Ähnliche Stellen

SAP Consultant – CPI (Mensch*)

Unsere vielfältigen Benefits

- Herausfordernde Projekte und eine interne Schulungslandschaft (u.a. SAP Learning Hub) sowie kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Individueller Karrierepfad mit Entwicklungsmöglichkeiten zum Fachexperten, Mentor oder auf fachlicher/disziplinarischer Führungsebene
- Attraktives und individuelles Gehaltspaket inkl. Laptop und Diensthandy zur privaten Nutzung

- Vereinbarkeit von Privatleben und Beruf durch flexible Arbeitszeiten und Möglichkeiten zum mobilen Arbeiten sowie einer Teilzeitstelle
- Interdisziplinäres Team mit modernem Mindset, bei dem Teamgeist und Wissenstransfer großgeschrieben wird
- Aktive Mitwirkung an der Unternehmensgestaltung und -entwicklung - sowohl Team-intern als auch übergreifend
- Wertschätzende Unternehmenskultur und Feelgood Management
- Modernes Arbeitsumfeld mit freundlicher Arbeitsatmosphäre in zentraler Lage in Dresden
- Unbefristeter Arbeitsvertrag inkl. 30 Tage Jahresurlaub mit zusätzlichem Staffelmodell nach Firmenzugehörigkeit
- Weitere zahlreiche Benefits wie wöchentliches Netzwerkfrühstück, jederzeit freie Getränke und Obst, Job Bike, AG-Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, AG-Zuschuss zur Mitgliedschaft im Fitnessclub und regelmäßig einfallsreiche Mitarbeiterevents



Ich freue mich darauf, Dich kennenzulernen.

Mandy Hildebrandt
Lead Talent Management

Phone
+49 351 48 50 78 214

E-Mail
karriere@itaricon.de

Office
Wiener Platz 9, 01069 Dresden

Webseite
www.itaricon.de

Jetzt bewerben

TEILEN VIA E-Mail WhatsApp LinkedIn XING

Weitere Stellenangebote ansehen

Datenschutzhinweise